



PATHFINDER+

RECURSOS FINANCIEROS PARA LOS EMPREENDEDORES COMUNITARIOS



Las 3 EFES: Friends, Family and Fools

En la etapa inicial los fondos monetarios suelen provenir de los propios creadores, familiares y amigos. También existen otros recursos que pueden ayudar, como las incubadoras de empresas sociales.



Becas y concursos

Especialmente válido para las empresas emergentes que tienen un impacto social o ambiental, una solución novedosa o innovadora o una fuerte ventaja competitiva. Sin embargo, suelen ser muy competitivos, e implicar un proceso largo o incierto.

Membership fees

Las cuotas de socios son una cantidad de dinero que los adheridos aceptan abonar a la entidad de forma regular, como por ejemplo a las ONG's.

Ayudas gubernamentales

Se obtienen recursos sin deuda y sin perder el control de la empresa. No siempre es sencillo cumplir con los criterios requeridos.



Crowdfunding

El micromecenazgo es un proceso mediante el cual una persona, empresa u organización recauda pequeñas cantidades de dinero de un gran número de personas, generalmente a través de una plataforma online.

Crowdlending

Los emprendedores piden dinero prestado directamente a otros individuos o inversores, en lugar de acudir a una institución financiera tradicional como un banco. También se lleva a cabo a través de plataformas en línea que conectan a prestatarios con inversores dispuestos a prestar su dinero a cambio de intereses.



Otros recursos...

- Leasing o arrendamiento financiero
- Conforming y factoring
- Inversores de capital o business angels
- Préstamos bancarios
- Préstamos sociales o préstamos verdes

